

## Idocta – Accountmanager Antwerpen

### Wat ga je doen?

Printers. Klinkt misschien niet sexy, maar wij maken er wel een feestje van. Bij **iDocta** zorgen we dat bedrijven niet meer wakker liggen van printen. Wij zijn de printpartner waar onze klanten **blind op vertrouwen**.

Door de overname van **Michiels Office** zijn we nu ook actief in **Antwerpen, Vlaams-Brabant en Limburg**. In Antwerpen-stad zit nog enorm veel **verkooppotentieel** en daar willen we volop op inzetten. Daarom zoeken we een **Accountmanager** die zin heeft om die markt mee uit te bouwen.

- Je detecteert actief nieuwe opportuniteiten via **prospectie en cold calling**. Geen koude voeten, wel koude telefoons.
- Je beheert je eigen agenda en vult ze met **kwalitatieve afspraken** bij potentiële klanten.
- Je bereidt elk klantenbezoek **zorgvuldig** voor en speelt in op de echte noden van de klant.
- Je adviseert bedrijven over onze **printoplossingen** en stelt overtuigende offertes op.
- Je volgt je dossiers nauwgezet op: van eerste kennismaking tot het **sluiten van de deal**.
- Je zet jezelf stevig op de kaart in **Antwerpen**, bouwt relaties voor de lange termijn en beweegt je actief in het **lokale bedrijfsleven**.

### Wie zoeken we?

- Je hebt ervaring in **B2B-sales** en weet hoe je een deal van A tot Z begeleidt.
- Je bent een echte **hunter**: nieuwe klanten vinden geeft je energie.
- Je schakelt vlot tussen **relaties bouwen** en **resultaten boeken**.
- Je werkt zelfstandig, beheert je eigen planning en hebt geen micromanagement nodig.
- Ervaring in de **printwereld of kantoortechnologie** is mooi meegenomen, maar geen must.
- Je snapt dat B2B-sales niet saai hoeft te zijn.

### Wat krijg je in de plaats?

- Basissalaris + **royaal commissiesysteem** - hoe meer jij binnenhaalt, hoe meer jij verdient. Geen plafond.
- **Bedrijfswagen**
- iPhone met abonnement
- DKV-hospitalisatieverzekering voor jou, je partner en kinderen
- Mogelijkheid tot fietslease
- Benefits at Work
- Werken bij een erkende **Canon-partner** in een groeiende KMO
- **Vrijheid en flexibiliteit** in je werkorganisatie

- Een bedrijf waar werken ook gewoon leuk is
- **Wekelijkse afterwork**
- Avondje stappen in Brussel met de sales? Doen we. Blijven plakken op beurzen? Gebeurt.

<https://www.idocta.be/>